

NADIE EN EL MUNDO VENDE MÁS PROPIEDADES QUE EL EQUIPO RE/MAX

WWW.REMAX-URBANA.COM.AR
WWW.SERAGENTEREMAX.COM.AR

TEL.: (011) 4432-5602 / 4431-0628
URBANA@REMAX.COM.AR



Líder Mundial en Servicios Inmobiliarios



**SI TE GUSTA BRINDAR
SERVICIOS INMOBILIARIOS
HAY UN LUGAR PARA VOS EN EL EQUIPO RE/MAX.**

RE/MAX[®]

BIENVENIDO A RE/MAX

LA ORGANIZACIÓN DE BIENES
RAÍCES MÁS GRANDE A NIVEL MUNDIAL.

Desde 1973 venimos revolucionando el mundo inmobiliario. Nuestra tendencia es innovar y nuestro objetivo es liderar. En Argentina en 6 años hemos logrado formar una fuerza de venta de más de 1000 personas y ya estamos presentes en 14 ciudades del país. Somos el presente del futuro inmobiliario y vos también puedes ser parte de esta historia.

RE/MAX ha sido nombrada 10 veces la Franquicia Inmobiliaria número 1 en el mundo. (Entrepreneur Franchise 500 survey, www.entrepreneur.com)

RE/MAX está catalogada como una de las 50 empresas que cambiaron la forma de hacer negocios en el mundo (50 Companies that Changed the world, Howard Rothman).

RE/MAX Argentina fue galardonada con el prestigioso premio "International Region of the Year" de RE/MAX Internacional. Fue elegida entre 90 países por su crecimiento, desarrollo y performance.



Si sos emprendedor y te atraen los grandes desafíos, RE/MAX es tu lugar.

• EL ORIGEN DE UNA HISTORIA EXITOSA.

RE/MAX nació en Denver, Colorado de la mano de Dave y Gail Liniger, ambos agentes inmobiliarios quienes comprendían que el mercado requería brindar un mejor servicio al cliente y para lograrlo era necesario seleccionar, formar y fidelizar a los mejores Agentes Inmobiliarios. Cansados de no tener participación en el negocio, escasa o nula capacitación y un esquema de comisiones muy bajo, los Liniger idearon un modelo totalmente nuevo que rompería con ese paradigma y sería más justo para el Agente Inmobiliario.

El resultado fue una combinación de máximas comisiones, máximo servicio y soporte al agente, las más avanzadas herramientas de gestión, formación constante, soporte motivacional y la libertad necesaria para que cada agente se desenvuelva dentro de la inmobiliaria. A cambio, los agentes debían solventar sus gastos e invertir en pagar por los servicios recibidos.

EL RESULTADO FUE EL NOMBRE RE/MAX "REAL ESTATE MAXIMUMS".

(RE/sultados MA/ximos en Bienes Raíces), un concepto revolucionario de negocio en que todas las partes pueden ganar.

- ▶ MÁXIMA ATENCIÓN AL CLIENTE
- ▶ MÁXIMA COMISIÓN PARA EL VENDEDOR
- ▶ MÁXIMA RENTABILIDAD PARA EL FRANQUICIADO



Hoy, estos principios se han consolidado y el sistema se ha expandido globalmente. En la actualidad RE/MAX es una red de más de 100.000 Agentes Inmobiliarios con una gran experiencia acumulada, RE/MAX es la empresa que más propiedades vende en el mundo.



• RE/MAX EN ARGENTINA.

Empresarios argentinos, luego de haber estudiado el resultado del modelo RE/MAX en otros países y habiéndose desarrollado en el rol de Agentes Inmobiliarios, adquirieron la Master Franquicia RE/MAX para el territorio argentino a fines del 2004 y abrieron sus primeras oficinas en el 2005.

Desde entonces una expansión sin precedentes la ha convertido en la empresa inmobiliaria de mayor crecimiento y proyección en el mercado nacional con más de 50 franquicias y más de 1000 Agentes Inmobiliarios en el mercado nacional, RE/MAX tiene como objetivo posicionarse con una importante cuota de mercado en las principales ciudades del país.

MUDATEAREMAX.COM.AR



RE/MAX®

EN EL MUNDO

EN RE/MAX EL LÍMITE
LO PONÉS VOS,
PORQUE PODÉS LLEGAR
A DÓNDE QUIERAS LLEGAR.

La gran satisfacción que provoca la sensación de autonomía hace que las personas continuamente muestren interés en desarrollar algo propio; no obstante al momento de llevarlo a cabo surgen diversas dudas. Después de todo, iniciar un proyecto es un proceso complejo y costoso.

- LA CARRERA DE BIENES RAÍCES PRESENTA UN SIN FIN DE OPORTUNIDADES, COMO AGENTE RE/MAX PODÉS:

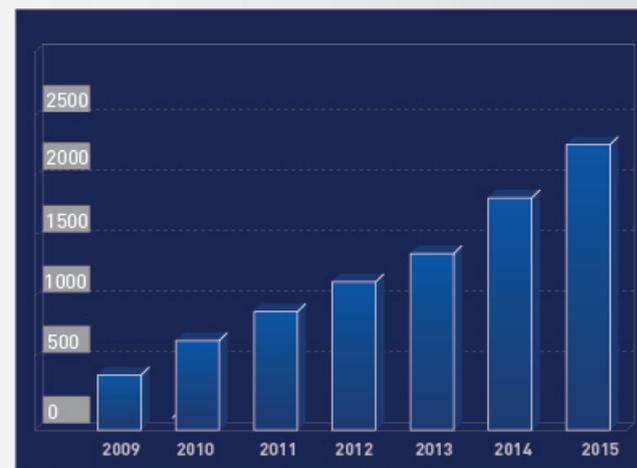
Desarrollarte con libertad y manejar tus tiempos como si fueras dueño.

Contar con el respaldo total de la oficina RE/MAX de la cual decidas ser parte, como así también la contención y supervisión del martillero y corredor público de la misma.



Contar con todas las herramientas necesarias para que puedas desarrollar una carrera exitosa.

RE/MAX ARGENTINA PROYECCIÓN
CRECIMIENTO AGENTES



EN RE/MAX ENTENDEMOS LO QUE NECESITÁS PARA ALCANZAR EL ÉXITO.

Priorizamos tu formación permanente con el fin de alcanzar tu máximo potencial como Agente RE/MAX.

Entendemos que tu bienestar profesional y personal es directamente proporcional a la cantidad de negocios y a la calidad del servicio que brindarás al cliente.

¿QUE ESPERAMOS DE VOS?

Los Agentes RE/MAX son comerciales proactivos, tienen mentalidad empresarial, alta autodisciplina, gran capacidad de adaptabilidad, ética, responsabilidad, resistencia y perseverancia.



• EL ÉXITO DE NUESTRO SISTEMA SE DEBE A LA IMPLEMENTACIÓN DE UN PROGRAMA DE DESARROLLO ESPECIALMENTE DISEÑADO.

PROGRAMA DE DESARROLLO.

▶ 1. DESARROLLO PERSONAL.

Diseñado para crear una carrera rentable con proyección. Combina productividad con un bajo costo de inversión inicial. Los agentes RE/MAX contribuirán al éxito de tu gestión.

▶ 2. CRECIMIENTO ECONÓMICO.

Máximas comisiones del mercado (hasta un 80%)
Respaldo de la Marca Global RE/MAX, un ícono a nivel mundial.
Herramientas que brindan resultados máximos en Bienes Raíces.

▶ 3. RED DE COLEGAS.

Red mundial compuesta por más de 7.000 oficinas y más de 100.000 Agentes Inmobiliarios en 80 países. En Argentina, más de 50 oficinas y 1000 Agentes RE/MAX en 14 ciudades y seguimos creciendo. Acceso a importantes niveles de información actualizada y especializada. Inmuebles compartidos a nivel local, nacional e internacional con el fin de satisfacer todas las necesidades que te sean presentadas. Apoyo fundamental en el inicio de la actividad inmobiliaria.

▶ 4. IMAGEN CORPORATIVA.

Reconocida mundialmente por su logotipo: globo aerostático de color rojo, blanco y azul. La marca transluce ambición, calidad, experiencia y profesionalismo. El globo RE/MAX simboliza los valores de la compañía de superar las expectativas del cliente.

En Argentina, RE/MAX cuenta con presencia en distintos eventos, grandes pautas en Vía Pública, Internet, Televisión y Avisos Gráficos. La imagen de la Marca te acompaña a dónde vayas y te ayuda a captar más clientes.

▶ 5. FORMACIÓN.

La escuela RE/MAX brinda soporte instructivo constante. RE/MAX es la empresa del mercado que más formación brinda a todos sus integrantes.



Resultado: una carrera exitosa en el rubro y un potencial máximo. + de 160 días de cursos que equivalen a 2000 horas. Cursos Auxiliares y Coaching que ayudan a desarrollar habilidades para brindar un servicio sobresaliente a tus clientes y para que te desenvuelvas en diversas áreas. Capacitaciones brindadas por profesionales con experiencia especializada. Dos cursos dinámicos para iniciarte en RE/MAX con el objetivo que en 4 meses logres resultados tangibles que se sostengan en el tiempo.



RE/MAX es una de las marcas más respetadas y reconocidas a nivel mundial.

► 6. TECNOLOGÍA.

Plataforma Tecnológica especialmente desarrollada. Potencia la concreción de más y mejores negocios en menos tiempo.

Permite alcanzar los más altos niveles de productividad.

• BASE DE DATOS

www.remax.com.ar da origen al 60% de las operaciones de la red RE/MAX.

+ de 200.000 visitas mensuales.

El cliente tiene acceso a una búsqueda de propiedades a nivel nacional.

www.remax.com: sitio internacional visitado por 32 millones de usuarios.

Todo el mundo tiene acceso a tus propiedades y puede contactarte desde www.globalremax.com

• iLIST

CRM desarrollada especialmente para RE/MAX con la aplicación destinada a la gestión comercial de cada oficina y agente.

Acumula información de todas las propiedades que luego será publicada en www.remax.com.ar y exportada automáticamente a diversos portales.

Diferentes herramientas que permiten al Agente RE/MAX trabajar su agenda, administrar contactos, captaciones y datos personales. Eleva la búsqueda de propiedades maximizando tiempos de gestión. Manejo de negocios referidos a nivel nacional e internacional. Acceso a información útil para el desarrollo de negocios.



• MAINSTREET

Plataforma digital que permite al profesional RE/MAX acceder a información y contactos con 100.000 colegas alrededor del mundo. iLIST y MAINSTREET son accesibles desde cualquier lugar del mundo!

► 7. TU NEGOCIO, SIN ESTAR SOLO.

La manera correcta de satisfacer a tus clientes.

En RE/MAX manejas tu cartera de clientes.

Desarrollas una carrera exitosa contando con el apoyo y los beneficios de la Escuela RE/MAX y Tu Broker.

Encontrás negocios referidos a nivel local, nacional e internacional.

Te respalda un código de ética, una fuerte acción de marketing, tecnología y administración, que te permite brindar el mejor servicio a tus clientes para así concretar más y mejores negocios.

DESEMPEÑARTE COMO AGENTE RE/MAX, ES MÁS QUE UNA CARRERA CONVENCIONAL, ES UN DESARROLLO PERSONAL DONDE ENCONTRARÁS VENTAJAS COMPETITIVAS; ES FORMAR PARTE DE UNA NUEVA CULTURA INMOBILIARIA. ES MUDARTE A LA VIDA QUE QUERÉS!

MUDARTE A RE/MAX SIGNIFICA

SER PIONERO EN TENDENCIAS

Ser dueño y desenvolverte con mentalidad empresarial, sin esperar que te digan qué hacer.

Poder innovar en el mercado con el apoyo y el respaldo de RE/MAX.

Ser parte de una red que es pionera en tendencias que te llevan a tener mayor productividad.



Si no sos corredor o martillero público, trabajás bajo la guía, supervisión y asesoramiento de un matriculado.

HACER PROMOCIÓN PERSONAL

Tenés la posibilidad de hacer tu marketing y publicidad.

Decidís cómo invertir en tu promoción personal.

Captas inmuebles y sos el que los promociona, dandote a conocer.

Tu creatividad e innovación en tu promoción personal será fomentada.

• ESTABLECER PRIORIDADES EMPRESARIALES.

Disfrutar de la autonomía de llevar adelante tu proyecto sin que te pongan techo.
Contar con una estructura inmobiliaria simple y sin complicaciones administrativas.
Enfocarte en la promoción de inmuebles, concentrarte en tus clientes y potenciales.

• ESTABLECER TUS METAS Y LOGRARLAS.

Crear tu plan de negocios en relación a tus metas en cuanto a ingresos.
Manejar tus horarios.
Trabajar conforme a tus exigencias, no la de otros.

• INNOVAR EN EL RUBRO.

Ser inquieto, innovar continuamente sin temor de probar cosas nuevas.
Participar en programas instructivos creados para tus requerimientos específicos.
Incorporar la tecnología en el proceso de venta.
Impulsar estrategias nuevas para aumentar tu productividad.
Formar parte del Líder Mundial en Servicios Inmobiliarios.



Trabajar conforme a tus experiencias, no a las de otros



• ESCOGER TU ESPECIALIDAD.

Escoger en qué mercado, zona, captaciones o ventas querés especializarte.
¡En RE/MAX elegís el área en la que serás exitoso!

AUMENTAR TU CARTERA DE CLIENTES SIN PAGAR GRANDES COMISIONES A OTROS.

En RE/MAX crece tu cartera de clientes y tus ingresos, no los de otro.
En RE/MAX formás parte del mejor equipo.
Haces tu propio camino con apoyo, formación y contención de tu oficina RE/MAX.
Tu éxito solamente es limitado por tu habilidad, determinación y trabajo.
Nadie en el mundo vende más propiedades.

ANIMATE Y MUDATE A LA VIDA QUE QUERÉS; HAY UN LUGAR PARA VOS EN EL EQUIPO RE/MAX.

RE/MAX®